



IHR PARTNER MIT DEM KONZEPT-PLUS.



***DER MEHRWERT FÜR IHREN
UNTERNEHMENSERFOLG.***

MZE
NETZWERK WOHNKULTUR

MEHR WERT. MEHR ERFOLG.

Das Netzwerk für führende, mittelständische Fachgeschäfte
und Fachmärkte der Einrichtungsbranche.

Der Unternehmenserfolg unserer Verbandsmitglieder steht seit der Gründung von MZE-Möbel-Zentral-Einkauf GmbH im Jahr 1985 an erster Stelle. Dabei ist die einzigartige Netzwerkstruktur des Verbandes die Basis für den gemeinsamen Erfolg und die Lösung für die Herausforderungen der Zukunft für die mittelständische Einrichtungsbranche.

Unter dem Dach von MZE vereinen sich die Warengruppen Wohnen, Schlafen, Küche und Raumdesign zu einer harmonischen Einheit. Um langfristige Erfolge unserer Mitglieder zu sichern, werden immer wieder innovative Konzepte, Ideen und Maßnahmen entwickelt, die unseren Partnern den Weg in eine erfolgreiche Zukunft ebnen.

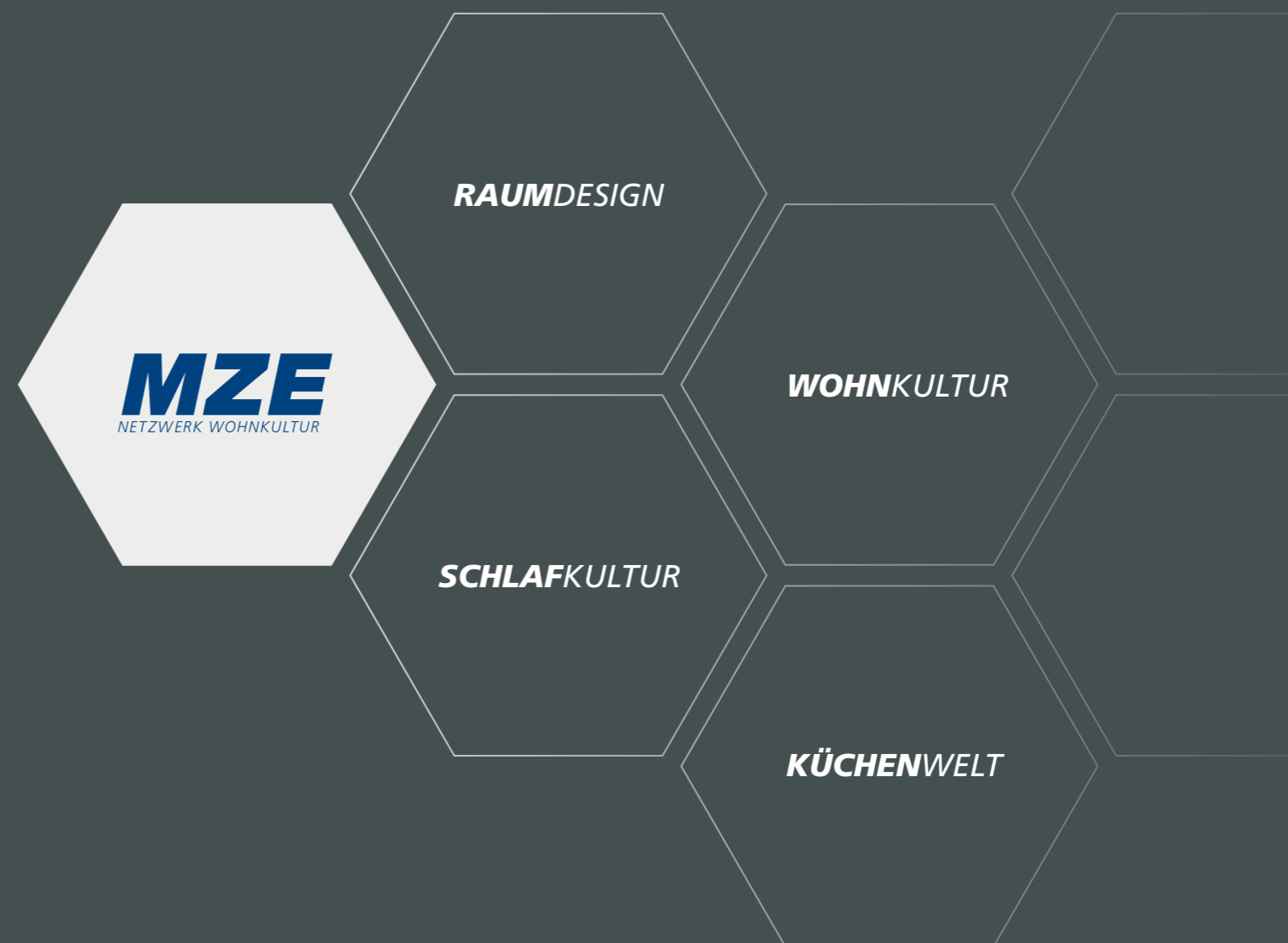
Erfahren Sie auf den nachfolgenden Seiten, wie auch Sie von der umfassenden Kompetenz und vom Netzwerk-Plus profitieren können. Wir freuen uns über Ihr Interesse und hoffen auf eine erfolgreiche Zusammenarbeit.



Rüdiger Gehse
Geschäftsführender Gesellschafter



MEHR INNOVATION AUS TRADITION.



Im Vorausdenken haben wir bereits mehr als 30 Jahre Erfahrung. Profitieren Sie daher vom starken MZE-Partnernetzwerk. Wir kooperieren mit qualifizierten Dienstleistern und Anbietern aus den Bereichen IT, Marketing und Werbung, Warenwirtschaft und

Logistik. Dadurch verschaffen wir Ihnen Konditionsvorteile, einen zeitlichen Vorteil durch Umsetzungsstärke sowie fortlaufenden Zugang zu wichtigem und aktuellem Know-how.

MEHR CHARAKTER. MEHR SPEZIALISIERUNG.

Das MZE Konzept-Plus mit den vier Bereichen als starke Basis für jedes Mitglied.

Unter dem Verbandsdach von MZE vereinen sich die vier Unternehmensbereiche Wohnen, Schlafen, Küche sowie Raumdesign zu einer Einheit. Dabei verbindet MZE die Vorteile eines Vollsortiment-Verbandes mit dem kompetenten Fachwissen der einzelnen Bereiche. Mitglieder können sich ganz individuell Ihre Leistungen aus diesem Sortiment zusammenstellen.

MZE
NETZWERK WOHNKULTUR

Ihre Plus-Punkte:

- + Starke Eigen- & Handelsmarken
- + Attraktive Einkaufskonditionen, Bonus- & Rückvergütungssystem
- + Profitable Finanzierungsprogramme

Ihre Plus-Punkte:

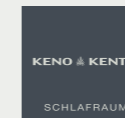
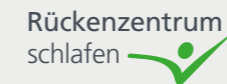
- + Durchdachte Schulungs- & Fortbildungsseminare
- + Maßgeschneiderte Verkaufs- & Marketingunterstützung
- + Unterstützung im Aufbau Ihres E-Commerce



WOHNKULTUR



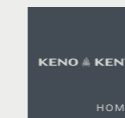
SCHLAFKULTUR



KÜCHENWELT



RAUMDESIGN



MEHR VIELFALT. MEHR INDIVIDUALITÄT.

Nutzen Sie die vielfältigen unternehmerischen Entscheidungsmöglichkeiten für eine unverwechselbare Positionierung.



Unter dem Sortimentsbereich **WOHNKULTUR** bieten wir unseren Verbandsmitgliedern eine große Auswahl an hochwertigen, zeitgemäßen und ausgewählten Möbeln aus allen Wohnbereichen.



Im regelmäßig erscheinenden Wohnbuch werden alle MZE-Möbelsortimente attraktiv in Szene gesetzt.



KENO KENT – die exklusive Eigenmarke für innovative Wohnräume.



MEHR PROFIL.

Als Mitglied von MZE können Sie sich als Vollsortimentsanbieter in Ihrer Region positionieren und Ihre Marke mit einem eigenständigen Profil schärfen. Durch das Einbinden der Bereiche Schlafen, Küche bzw. Raumdesign können Sie sich zum Spezialisten weiterentwickeln. Zusätzlich profitieren Sie von den übergreifenden Vermarktungskonzepten, die Sie ohne Lizenzgebühren individuell umsetzen können. Ganz gleich, wofür Sie sich entscheiden, Sie haben immer die gesamte Warengruppenkompetenz sowie das schienenübergreifende Fachwissen des Verbandes im Rücken.

MEHR AUSWAHL.

Als Mitglied der MZE können Sie nicht nur aus einer großen Produktauswahl schöpfen, Sie profitieren auch von attraktiven Eigenmarken, wie z. B. KENO KENT, der exklusiven Design-Linie für höchste Wohnansprüche. So haben Sie als Unternehmer maximale Flexibilität, Ihr Angebot ganz nach Ihren individuellen Anforderungen auszurichten und neue attraktive Geschäftsfelder zu erschließen.

MEHR NACHHALTIGKEIT.

Darüber hinaus unterstützen wir Sie mit relevanten Vermarktungskonzepten. ZUKUNFT AUS TRADITION vereint natürliche Materialien, traditionelle Verarbeitung und höchste Wohnästhetik zu einem ganz besonderen Wohnerlebnis. Treffen Sie mit diesem Konzept den Puls der Zeit und überzeugen Sie die Kunden in Ihrer Region mit dieser nachhaltigen und natürlichen Wohnwelt.



Das Vermarktungskonzept für ein natürliches Wohnerlebnis.

Weitere Informationen erhalten Sie unter:
www.zukunft-aus-tradition.de

MEHR AUSWAHL. MEHR KOMPETENZ.

Wir bieten beste Lieferanten, innovative Technologien sowie attraktive Fortbildungskonzepte für Ihre unternehmerische Freiheit.

Mit unseren wegweisenden Mehrwertkonzepten sind Sie immer den entscheidenden Schritt voraus.

Ob Matratze, Lattenrost oder Bettwaren – unser Eigensortiment lässt keine Wünsche offen.

GANZHEITLICHE KOMPETENZ.

Unter dem Begriff **MONDSCH EIN** ist die vollumfassende Schlafkompetenz von MZE gebündelt. Als Mitglied greifen Sie auf über 180 Lieferanten des Bettenbereiches zu. Bereits über 250 Bettenfachgeschäfte, Bettenfachmärkte, Schlafräumeinrichter, Boxspring- und Wasserbettenstudios profitieren von den vielfältigen Vorteilen. Dies zu attraktiven Konditionen und Rückvergütungsvereinbarungen, jedoch ohne jegliche Verpflichtung. Als **MONDSCH EIN**-Partner haben Sie die Wahl, die führenden Marken der Bettenbranche oder das umfangreiche Eigenmarkensortiment zu führen. Dies bietet höchste Flexibilität in der regionalen Positionierung. Von ergonomischen Produkten bis zu modischen Lifestyle-Konzepten. Das Sortiment sowie die Lieferantenstruktur, Werbung und Marketing werden auf Ihre Region und Ihr Unternehmen abgestimmt – denn wir unterstützen Sie, dass Sie „eine regionale Marke“ werden.

GESUNDER SCHLAF.

Der Bettenfachhandel darf sich mit Recht als Experten für „Gesunden Schlaf“ bezeichnen. Um seine Mitglieder hierbei zu unterstützen, bietet der MZE-Verband eine Reihe von Maßnahmen. So besteht die Möglichkeit, sich zum Rücken-zentrum Schlafen zu zertifizieren. Die Marke hilft, die ergonomische Kompetenz eines Händlers sichtbar zu machen. Mit den Eigenmarken Ergo de Luxe, CARUS oder typus profitieren Sie von attraktiven Einkaufsvorteilen sowie durchdachter Marketing- und Handelsunterstützung. So können Sie auf Ihre Kompetenz aufmerksam machen und sich vom Wettbewerb abgrenzen.

ÄSTHETISCHE PRODUKTE.

Exklusiv entwickelt für MZE **MONDSCH EIN**-Partner, die den Wandel vom reinen Bettenfachhandel zum Schlafräumeinrichter lebendig machen. 80% der Kunden nutzen diesen Raum nicht nur zum Schlafen, sondern auch zum Arbeiten oder Relaxen. Das Konzept DER SCHLAFRAUMEINRICHTER und begleitend dazu das KENO KENT SCHLAFRAUM-Buch dienen als Beratungsinstrument, zur Inspiration der Kunden und zur Vermittlung von Kompetenz. Im Fokus steht hierbei die ganzheitliche Beratung. Hier finden Sie alles rund um den voll eingerichteten Schlafräum.



Im regelmäßig erscheinenden Schlafräum Inspiration werden Schlafräume attraktiv in Szene gesetzt.

PLUS-PUNKTE:

+ CHANCEN.

Durch Netzwerk-Sortimentsbereiche entstehen einzigartige Konzeptmöglichkeiten.

+ DIFFERENZIERUNG.

Alleinstellung durch exklusive Konzepte und Eigenmarken.

+ GEWINN.

Beste Konditionen und Rückvergütungen durch attraktive Netzwerk-Sonderkonditionen.

+ FLEXIBILITÄT.

Maximale Selbstbestimmung durch unternehmerische Entscheidungsfreiheit.

+ QUALIFIZIERUNG.

Ständige interne Weiterbildung, z. B. Qualifizierung zum Rücken-zentrum Schlafen mit Vermarktungskonzepten.



Konzepte, die die geballte Kompetenz für optimale Beratungsleistung bündeln.

MEHR GARANTIE. MEHR SICHERHEIT.

Schaffen Sie Vertrauen dank der 7-Jahres-Garantie auf ausgewählte Elektrogeräte – ohne Eigenaufwand, komplett durch MZE bearbeitet.

Seit Gründung des MZE ist der Bereich Küche ein wichtiger Bestandteil des Einkaufsverbandes. Im Laufe der Zeit haben zahlreiche Küchenspezialisten bei MZE ihre Verbandsheimat gefunden. Das große Vorteils-Plus der Anschlusshäuser: Die Möglichkeit des schienenübergreifenden Zugriffs auf die weiteren Sortimente zur Stärkung des eigenen Markenprofils bzw. zur Abgrenzung zum regionalen Wettbewerb.

MEHR MARGE.

Als Mitglied bei MZE profitieren Sie nicht nur von Top-Konditionen bei namhaften Herstellern, einem internationalen Lieferantenpool und erfolgreichen Verkaufskonzepten, sondern auch von der persönlichen, kompetenten Betreuung durch Profis der Branche.

MEHR GESTALTUNGSSPIELRAUM.

Die Küche entwickelt sich immer stärker zum Wohnraum und unterliegt damit einem starken Wandel. Diesem Trend müssen Fachgeschäfte, ob Familienbetrieb mit angeschlossener Schreinerei oder Küchenfachgeschäft im Designersegment, Rechnung tragen. Seit Jahren begegnet MZE erfolgreich diesen Marktentwicklungen mit innovativen Konzepten.

Die Beratungs- und Finanzdienstleistungen des Verbandes eröffnen Ihnen neue Wege und Kapazitäten in Phasen der Ladenerweiterung oder -erneuerung. Dabei steht es jedem Mitgliedshaus frei, sich dem jeweiligen Markenkonzept inklusive umfangreichem Kommunikationsportfolio anzuschließen (z. B. sternküchen) oder mit seiner eigenen Identität aufzutreten.

MEHR PLANUNG.

Mit der verbandseigenen Küchenplanungssoftware planwelt bieten wir Ihnen zudem ein Programm, das besonders intuitiv und leicht zu nutzen ist und durch ein hervorragendes Preis-Leistungs-Verhältnis überzeugt.



Planen, Präsentieren, Profitieren – mit der Küchenplanungssoftware planwelt von MZE.



PLUS-PUNKTE:

- + Verbandseigene Planungssoftware planwelt
- + 7-Jahres-Garantie auf ausgewählte Holzteile bei KENO KENT KÜCHE
- + Homepage-Pakete
- + Werbe- und Marketingunterstützung für den Handel
- + Gebietsschutz nach gemeinsam festzulegenden Kriterien
- + Keine Zuteilungen oder Pflichtabnahmen
- + Ausgewählte Lieferanten
- + Umsatzorientierte Rückvergütung

Die Küchen der Eigenmarke KENO KENT verbinden höchste Ästhetik und faszinierendes Design mit erstklassiger Qualität für anspruchsvolle Kunden.

KENO KENT

KÜCHE



Journal KENO KENT KÜCHE.



MEHR NETZWERK. MEHR KREATIVITÄT.

Profitieren Sie von einem ganzheitlichen Vertriebskonzept mit einzigartigen Möglichkeiten dank übergreifender Sortimente.



Wohnkonzepte
professionell geplant.



Mit überzeugenden Rauminserienungen bietet das regelmäßig erscheinende KENO KENT HOME-Einrichtungsbuch eine Inspirationsquelle für die ganzheitliche Wohnberatung.

ZHK ist der Unternehmensbereich für Raumausstatter und Inneneinrichter. Die Mitglieder haben Zugriff auf mehr als 700 gelistete Lieferanten aus den Bereichen Raumausstattung, Möbel, Schlafen und Küche. Wir kreieren für unsere Mitglieder wettbewerbsfähige Konzepte, um sie für die täglichen Herausforderungen zu stärken. Hochwertige Lieferanten, Ladengestaltungskonzepte, Informationsservices, Seminare und Strategie-Gruppen, kreative Ideen und ein umfassendes Paket an Verkaufsförderungsmaßnahmen stehen allen Partnern zur Verfügung.

Eigenmarke KENO KENT-Kollektionen.



PLUS-PUNKTE:

- + FREIHEIT.**
Unternehmerische Entscheidungsfreiheit und Selbstbestimmung.
- + MÖGLICHKEITEN.**
Einzigartiges Netzwerkkonzept dank der vier Sortimentsbereiche.
- + ERTRAG.**
Durch den Zugriff auf alle relevanten Lieferanten mit besten Konditionen.

+ MODERNITÄT.
Aufgrund des modernen Strategiekonzeptes von Erfa-Gruppen.

+ ALLEINSTELLUNG.
KENO KENT-Eigenmarke-Kollektionen exklusiv für Mitglieder.

+ QUALIFIZIERUNG.
Ständige interne Weiterbildung, z. B. Qualifizierung zum Beleuchtungs- und Akustikberater inklusive Vermarktungskonzepte.



MEHR KNOW-HOW.

Die Fachgruppe **DER TEXTILE EINRICHTER**. Der klassische Raumausstatter ist bei der Gestaltung von Wohnräumen gefragter denn je. Moderne und zukunftsorientierte Einrichtungskonzepte erleben wir im gesamten Wohnbereich. Die Voraussetzung für eine ganzheitliche Wohnberatung ist es, individuelle Trends zu erkennen und mit der richtigen Auswahl von Interieurs und Textilien für den Kunden einzigartig umzusetzen. „Hochwertiges Handwerk, Sortimentsauswahl, Warenpräsentation und die Leidenschaft für serviceorientierte Wohnraumberatung bilden eine attraktive Einheit!“

EIN PLUS, DAS BEI ALLEN ANKOMMT.

Profitieren Sie von den zahlreichen Vorteilen als Mitglied.

„Mit MZE mehr Mut zu unternehmerischen Entscheidungen.“

Julian Trebes, Raumausstattung

EIN STARKES NETZWERK.

Als Mitglied profitieren Sie von attraktiven Einkaufsvorteilen des Vollsortiment-Verbandes, bewahren aber Ihre eigene regionale Identität und unternehmerische Freiheit. Sie erhalten durch das attraktive Konzept-Plus verkaufsstarke Alleinstellungsmerkmale für eine erfolgreiche Abgrenzung zum Wettbewerb, Unterstützung im Marketing, ansprechende Preisgestaltung u.v.m.

EINKAUFSGEMEINSCHAFT.

Über 700 Lieferanten des MZE Möbel-Zentral-Einkaufs aus der Küchenmöbel-, Polstermöbel- und Wohnmöbelindustrie ergänzen unsere Systeme mit tausenden von Produkten aus den Bereichen Möbel, Küchen, Wohnen, Speisen und Schlafen. Erweitern Sie Ihre Handelsaktivitäten und Ihr Portfolio im Handumdrehen durch eine Mitgliedschaft in einer starken Einkaufsgemeinschaft.

HERVORRAGENDE BASIS- UND NACHLAUFKONDITIONEN.

Das lukrative MZE-Bonusrückvergütungssystem trägt in hohem Maße zu der Effizienzsteigerung Ihres Wareneinkaufs bei. Das Bonussystem bietet auch den Anreiz, sich auf die Kernlieferanten zu konzentrieren. Dabei profitieren Sie von attraktiven Staffeln mit realisierbaren Einstiegswerten.

OPTIONALE KOSTENLOSE ZENTRALREGULIERUNG.

Profitieren Sie von optimierten Zahlungszielen und personeller Entlastung durch die MZE Zentralregulierung. Zudem bieten wir Ihnen in Zusammenarbeit mit angesehenen Bankinstituten attraktive Endkundenfinanzierungsprogramme.

„Völlig neue Möglichkeiten beim ganzheitlichen Einrichten.“

Familie Bergmann,
Ihr Raumausstatter oHG

KOMPETENT UND NAH.

MZE-Möbel-Zentral-Einkauf GmbH ist so kompetent wie ein Fachverband und betreut so direkt und persönlich wie ein Regionalverband. Wir achten auf Nachhaltigkeit und Qualität wie eine Gütegemeinschaft. Zudem sind wir auf allen namhaften Messen unterwegs, um Sie über aktuelle Veränderungen, neue Trends und Weiterentwicklungen zu informieren – so bleiben wir fit für die Herausforderungen der Zukunft.

GEMEINSAM ERFOLGREICH.

Profitieren Sie von dem starken MZE Partnernetzwerk. Wir kooperieren mit qualifizierten Dienstleistern und Anbietern aus den Bereichen IT, Marketing & Werbung, Finanzierung, Weiterbildung, Warenwirtschaft und Logistik. Dadurch verschaffen wir Ihnen Konditionsvorteile, einen zeitlichen Vorteil durch Umsetzungsstärke sowie fortlaufenden Zugang zu wichtigem und aktuellem Know-how.

„MZE steht mir immer mit Rat und Tat zur Seite.“

Rene Wolber,
DIE SCHLAFPROFIS GmbH

„Mit namhaften Herstellern zu anspruchsvollen Projekten.“

N. und K. Wilgmann,
Kreativhaus Wilgmann

„Größe – auch für kleine Händler.“

Dagmar Fauvel,
KROOSS Gesunde Wohnkultur

UNSER KONZEPT-PLUS. IHR ERFOLG.

Gehen wir gemeinsam immer neue Wege für zukünftige Erfolge.

Unsere oberste Zielsetzung ist es, die Freiheit und Individualität unserer Mitglieder zu wahren. Gemeinsam mit unseren Partnern in Handel und Industrie entwickeln wir zeitgemäße, effiziente Strategien, die wir der Gemeinschaft zur individuellen Nutzung anbieten. So stehen wir unseren Mitgliedern als starke Partner verlässlich zur Seite – auf immer neuen Wegen zum langfristigen Erfolg.

Neben den Vorteilen einer Einkaufsgemeinschaft unterstützen wir unsere Mitglieder auch in der Weiterbildung und im Erfahrungsaustausch.

WEITERBILDUNG.

Unsere Mitglieder haben die Möglichkeit, sich und Ihre Mitarbeiter immer wieder auf den neuesten Stand zu bringen und mit der Entwicklung des Wohn- und Einrichtungsmarktes mit informativen Schulungsprogrammen und effektiven Fortbildungsseminaren Schritt zu halten.

ERFAHRUNGSAUSTAUSCH.

MZE Erfahrungs- und Strategiegruppen (Nord, Mitte, Süd und Österreich) treffen sich einmal im Jahr zum Informationsaustausch. Gastreferenten sowie der gemeinsame Besuch bei Lieferanten runden das Angebot ab.

INTRANET-SYNERGIE.

Das MZE-Intranet ist ein Informationssystem zwischen Verband und Mitgliedshaus, das allen Zugangsberechtigten eines Unternehmens den Zugriff auf interne Daten ermöglicht. Durch eine sichere Verschlüsselung können Mitglieder auf Wunsch alle wichtigen Daten der Zentralregulierung abrufen, aktuellste Informationen erhalten und von buchhalterischen Vereinfachungen profitieren.

INFOBROSCHÜRE.

MZE informiert seine Mitglieder über das aktuelle Angebot und Neuigkeiten im Bereich der Dienstleistungspartner in dieser Kooperationsbroschüre.



*Blieben Sie Up-to-Date mit
Fachseminaren und einem
regelmäßigen Austausch.*

www.mze.de

MEHR NÄHE. MEHR VERTRAUEN.

Wir freuen uns auf erfolgsorientierte Partner in unserer
familiengeführten Einrichtungs-Kooperation.



Rüdiger Gehse
MZE Geschäftsleitung



Karin Gehse
MZE Geschäftsleitung

Angelika Gabriel
Assistenz der
Geschäftsleitung
+49 8165 9526-10



Andreas Hemetsberger
Geschäftsleiter Österreich
+43 664 88431165



Helmut Stauner
Leiter Vertrieb
+49 8165 9526-71



Peter J. Schroeder
Leiter ZHK
+49 8165 9526-70



Oliver Borchers
Leiter Einkauf
+49 8165 9526-34

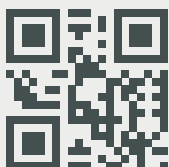


ERWARTEN SIE MEHR.

**MEHR
FREIHEIT.**

**MEHR
WERT.**

**MEHR
ERFOLG.**



Profitieren Sie von einer unkomplizierten Mitgliedschaft, bei der Ihr eigener Betrieb immer im Vordergrund steht.

Wir freuen uns auf Sie!

PROFITIEREN SIE VOM KONZEPT-PLUS.

MZE-Möbel-Zentral-Einkauf GmbH · Lohweg 31 · 85375 Neufahrn bei Freising
+49 8165 9526-0 · info@mze.de · www.mze.de
Büro Österreich | Südtirol · Oberkriech 20 · 4845 Regau
+43 664 88431165 · hemetsberger@mze.at · www.mze.at

MZE
NETZWERK WOHNKULTUR